

いつもあつがとうござります。最近、メヂアの影響か、有難いことにホームページ制作に関する相談やコンサル依頼が殺到しております。様々な管理者の方とお会いでき、とても勉強させて頂いております。

その中で、ホームページを通じて求職者の応募を増やしたい、といふ相談が多くあります。

矛盾に聞こえるかもしませんが、ホームページだけでも求人を多く出来ると思っているのは勘違いです。私が考えるホームページは、あくまで一つの手段であり、ホームページ開設だけで多くの方が問い合わせをしたが現状です。

ホームページを作成する過程で大事にしていかなければ、なかなか難しいのが現状です。

事業所の特性、強みは何かを明確にし浮き彫りにしていく必要があります。自販の販売に気が付いたり初めてで初めてで血眼になります。

求職者の応募が来たときに何が良かと感じるホームページではなくて、この項目は何か?」を検証してみてください。

さて実際に、望む効果を得たホームページが出来たとします。そ

れで、求職者の応募や

度、業務姿勢も大切で、の義務、それよりも、

事業所(施設)で実

際によるスタッフの態

況を得たホームページ

が出来たとします。そ

れで、求職者の応募や

度、業務姿勢も大切で、の義務、それよりも、

事業所(施設)で実

際によるスタッフの態

況を得たホームページ